

Junior Accountmanager (Fulltime)

Wil jij werken bij het beste en populairste businessplatform voor succesvol duurzaam ondernemen? Liggen jouw talenten in sales en het sluiten van commerciële deals? Dan zijn we op zoek naar jou! We hebben een vacature voor een junior accountmanager, 40 uur per week, vanaf maart.



Over ons:

DuurzaamBedrijfsleven is een businessplatform dat professionals uit het bedrijfsleven elke dag helpt om de kansen van duurzaam ondernemen te zien, begrijpen en actie te ondernemen. Wij doen dat door succesvolle businesscases en relevante ontwikkelingen, in de vorm van content en events, te tonen en inzichtelijk te maken. Dit doen we online en offline. We bereiken meer dan 145.000 bezoekers per maand en hebben een community van ruim 19.000 volgers. Als junior accountmanager werk je in een jong en ondernemend team en ben je nauw betrokken bij alle onderdelen van de organisatie.

Wat je verantwoordelijkheden worden:

- Realisatie van verschillende cross mediale commerciële campagnes;
- Prospectie van nieuwe klanten;
- Relatiebehoud met geacquireerde klanten.

Je gaat het thema-gerichte crossmediale campagnes commercieel vormgeven in overeenstemming met de content directeur. Voor deze commerciële campagnes doe je aan cold calling en prospectie van nieuwe klanten om de campagnes te werven en te verkopen. Het merendeel van je werkzaamheden als junior accountmanager bestaat uit het benaderen van potentiële adverteerders, telefonisch onderhouden van relaties, onderhandelen en het sluiten van deals. Geen dag is hetzelfde en er is veel ruimte om iedere campagne op jouw manier in te vullen.

Wat we zoeken:

- Minimaal HBO/WO werk- en denkniveau;
- Je bent flexibel, sociaal en hebt een passie voor verkoop;
- Je houdt er van om dingen voor elkaar krijgen en te verkopen;
- Kennis, kunde en creativiteit in projectmanagement en het behalen van salestargets;
- Je bent zeer commercieel, zelfstandig, ondernemend, communicatief en assertief;
- Minimaal 2 jaar relevante sales werkervaring in een commerciële organisatie, waarbij ervaring in media een plus is;
- Je hebt een uitstekende beheersing van de Nederlandse taal;
- Je houdt overzicht en kunt goed zelfstandig te werk gaan. Je ziet het werk liggen en vraagt zelf indien nodig om input.

Vragen:

Heb je verder nog vragen? Neem dan gerust contact op met Flip of Yoeri door te bellen naar 020-2213844.

Interesse:

Sollicitaties met een motivatiebrief en CV ontvangen wij graag uiterlijk op 15 februari per mail op flip@duurzaambedrijfsleven.nl